

FLIXBUS RECRUTE UN/UNE BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER - ESPAGNE ET PORTUGAL  
EN CDI INDÉTERMINÉ.

Date : 23/05/2017

**Référence de l'offre :** BD Manager - espag-19626646

**Type de contrat :** CDI

**Localisation :** Levallois Perret 92300, FR

**Durée du contrat :** Indéterminé

**Niveau d'études :** Bac +5

**Années d'expérience :** 2-3 ans

**Description de l'entreprise :**

FlixBus est une start-up innovante qui révolutionne le transport longue distance en car. Présente dans toute l'Europe avec des équipes réparties dans 5 villes (Munich, Berlin, Paris, Milan, Zagreb), FlixBus propose une offre de mobilité alternative, plus écologique, à la portée de tous les budgets. Avec 100 000 liaisons quotidiennes et plus de 900 destinations dans 20 pays, FlixBus est le leader européen du secteur.

**Description du poste :**

Nous voulons désormais pérenniser le succès de notre modèle en Espagne et Portugal, et nous recherchons un(e) Business Development Manager basé(e) à Paris

Tes missions

- \* Pour les marchés Français, Espagnol et Portugais, tu identifies, chasses et conclus des partenariats avec des entreprises autocaristes
- \* Tu maîtrises tout le processus de vente depuis la génération de prospects jusqu'à la gestion quotidienne des entreprises autocaristes partenaires
- \* Tu gères la relation gagnant-gagnant avec les partenaires FlixBus et tu aides à répondre à toutes leurs questions
- \* Tu suis les indicateurs de performance des entreprises autocaristes dont tu es responsable
- \* Tu présentes les opportunités et les avantages d'une coopération avec FlixBus à tous les acteurs externes (agences de voyages, autorités locales)
- \* Tu représentes FlixBus sur les événements PR et évangélises les médias à notre incroyable produit

**Profil recherché :**

- \* Master en Business, Economie, finance ou Ecole d'Ingénieur
- \* 1ère expérience en B2B sales, business development, banque d'investissement et/ou consulting
- \* Très motivé pour réaliser de nouveaux projets et accompagner FlixBus dans son développement
- \* Tu as des exemples de projets personnels ou professionnels où tu as réussi à démontrer un haut niveau de responsabilité et de performance
- \* Très sociable, doté d'une excellente communication
- \* Attitude proactive et rigoureuse, self-starter et axé sur l'esprit d'équipe
- \* Polyvalent et curieux avec de très bonnes connaissances en négociation
- \* Niveau langue maternelle en espagnol, très bonnes compétences en Français et anglais
- \* Autonomie, team spirit et envie de représenter le Business Development auprès des autres équipes de FlixBus

**Pour postuler :** <https://apply.multiposting.fr/jobs/3788/19626646>